



【新企画】人手をかけず小予算で中小企業の「攻め」を強靱化する！

営業課題を解決する

「営業の自動化」導入研修

激変した経営環境とコスト高、続く人手不足において、中小企業を進化させるためには、販売力と営業力の強化、いわゆる「営業DX」が必要です。営業の自動化や効率化、成約率を上げる仕組みを学んでいただきます。

【開催日時】 令和7年10月23日（木） 9時30分～16時30分（6時間）

【開催場所】 大分県産業創造機構研修室 大分市東春日町 17-20 ソフトパークセンタービル3F

【受講料】 10,200 円（テキスト代、消費税込み） ＊一般会員 8,160 円 ☆特別会員 7,140 円

※開催日前日以降のキャンセルについては当機構規定のキャンセル料が発生しますのでご了承ください

【対象者】 経営者、営業担当者等 【定員】 20名

【申込期限】 令和7年10月9日（木）

【講師】 (株) IT 武装コンサルティング 代表取締役 工藤 崇 氏

【講座内容】

（講座内容）

1) 中小企業が押さえるべき営業DXの基本！

- ・組織や経営戦略を変革する DX 化は？ ・付加価値向上 & 業務効率の二軸判断
- ・攻めの DX と、守りの DX の違いとは？ ・中小企業が取り組むべき、DX4段階フェーズ！

2) 主力商品を Web で売る戦略策定

- ・間違いのない「利益」の作り方 ・利益設計のポイント！
- ・集客から販売までのシナリオは？ ・集客専用ページの作り方！

3) 営業の自動化を実装する「営業DX」

- ・少数精鋭で効率を上げている最新の取り組み！ ・MA ツールの基本操作
- ・自動応答のシナリオ設計 ・効果測定の実践と応用法！

お問合せ：申込み先 公益財団法人 大分県産業創造機構 総務企画課（担当：大渡）

TEL：097-534-4702 FAX：097-538-8407

E-mail t-ooto@columbus.or.jp

※申込は、こちらから <https://forms.gle/Yni61FSKhajngC5F9>

※記入していただいた内容は、個人情報保護法に基づき、目的以外に使用いたしません。
※研修の情報は、機構ホームページ (<https://www.columbus.or.jp/>) でご覧ください。