



『売れる仕組みづくり』 実践マーケティングセミナー

売れない時代だからこそマーケティングの点検。取り巻く環境やあらゆる変化に即応し自社の価値を最大限に活かします。ターゲット客を絞る営業戦略や戦術、ならびに伝える技能を磨き売れる仕組みづくりを習得します。B to B、B to Cの実践ノウハウも紹介させていただきます。

【開催日時】 令和元年10月24日(木) 9時30分～16時30分(6.0時間)

【開催場所】 大分県産業創造機構研修室 大分市東春日町17-20 ソフトパーカセタービル3F

【受講料】 12,000円(テキスト代、消費税込み) *機構会員 10,000円 ☆特別会員 9,000円※

開催日前日以降のキャンセルについては当機構規定のキャンセル料が発生しますのでご了承ください

【対象者】 (経営者・幹部、営業及び販売マネジャー、その他)

【定員】 15名

【申込期限】 令和元年 10月 15日(火)

【講師】 TVOビジネスコンサルタント 代表 徳永 則幸

流通＆商業コンサルタント。現場実務キャリア。経営と営業販売分野で全国各地を駆け巡る。数々の企業案件を手掛け手腕に定評、成功実例も多い。中小企業大学校・商人塾講師歴任。

【講座内容】

今どきマーケティングを実践する中で「売れる仕組みづくり」を提案します！

1.マーケティングの基本やポイントを解説し、参加型のセミナーで学ぶ。

2.変化するマーケティングに照し合せ、アンマッチの理由を解き明かす。

3.ターゲットニーズを引き出しながら、問題点を抽出して解決策を探る。

4.自社ブランドを見つけ、ユーザーの利益が最優先の仕組みを導き出す。

5.マーケティングを活用して勝ち残った幾つかの実例と背景を紹介する。

お問合せ先：公益財団法人 大分県産業創造機構 経営支援課 (担当：木戸)

TEL: 097-537-9111 FAX: 097-534-4320

※申込方法：下記申込書にご記入の上、FAX又はEメールでお送りください。

*****リーダーシップ向上研修(10/24)受講申込書*****

大分県産業創造機構 行 (FAX: 097-534-4320) E-mail a-kido@columbus.or.jp

受講者氏名		ふりがな	男・女	年齢 才
事業所名		所属部課	職名	
所在地	〒()			
ご連絡先	TEL	FAX	業種	
担当者氏名		部署	E-mail	

※記入していただいた内容は、個人情報保護法に基づき、目的以外に使用いたしません。

※研修の情報を、機構ホームページ (<http://www.columbus.or.jp/>) でご覧ください。